

Agire e operare nel mercato globale

SEMINARI FORMATIVI

3 dicembre: Focus Africa, Asia, Oceania
10 dicembre: Focus Americhe, Europa

Aries, Camera di Commercio di Trieste
Piazza della Borsa 14, Trieste



Come affrontare nuovi mercati internazionali?

Due seminari formativi, il 3 e il 10 dicembre 2014, indicheranno il miglior approccio da adottare. Sono dedicati a **imprenditori, dirigenti e manager** che operano in un contesto internazionale. I seminari saranno tenuti da **Stefano Pilotto**, docente e direttore di programmi formativi presso il **MIB School of Management di Trieste**.

Due moduli da **4 ore ciascuno**, dalle 14.00 alle 18.00, nella Sala Corsi di Aries, Piazza della Borsa 14, Trieste - III piano.

La **partecipazione è gratuita**.

Per ciascun focus verrà fatta un'analisi del continente, dei rapporti fra i paesi del continente, degli indicatori macroeconomici, delle organizzazioni internazionali che operano nel continente, come condurre affari con i paesi del continente nel rispetto delle diverse culture e religioni.

3 DICEMBRE FOCUS AFRICA, ASIA, OCEANIA

Oltre all'inquadramento generale:

- ✓ **Continente africano**
Il ruolo del Sudafrica nel mercato globale, le primavere arabe e i paesi mediterranei dell'Africa, il ruolo emergente della Nigeria.
- ✓ **Continente asiatico**
Il ruolo del Giappone nel mercato globale, il ruolo emergente della Cina e dell'India, il mondo arabo e l'equilibrio del Medio Oriente, la crisi in Irak ed in Siria.
- ✓ **Continente dell'Oceania**
Il ruolo dell'Australia nel mercato globale, i rapporti fra Australia e Nuova Zelanda.

10 DICEMBRE FOCUS AMERICHE, EUROPA

Oltre all'inquadramento generale:

- ✓ **Continente americano**
Il ruolo degli Stati Uniti d'America nel mercato globale, i rapporti fra l'America anglo-sassone e l'America latina, il ruolo emergente del Brasile e dell'Argentina.
- ✓ **Continente europeo**
Il processo di integrazione europeo, i rapporti fra i paesi del continente europeo, il ruolo della Germania nel mercato globale, i rapporti fra Europa occidentale ed Europa orientale, il ruolo della Russia nel mercato globale, la crisi in Ucraina ed il tema energetico.

AGIRE E OPERARE NEL MERCATO GLOBALE

Seminari formativi, 3 e 10 dicembre 2014

SCHEDA DI ADESIONE

La presente scheda compilata e firmata deve essere inviata via mail all'indirizzo promo@ariestrieste.it, entro venerdì 28 novembre p.v.

Ragione sociale : _____

Partecipante/i (nome e cognome) : _____

Settore attività : _____

Via _____ n. _____

Città _____ Prov. _____ CAP _____

Tel. _____ Fax _____

e.mail: _____ sito web _____

L'azienda desidera partecipare al ciclo di seminari formativi:

Focus Africa, Asia, Oceania sì no

mercoledì 3 dicembre 14.00 - 18.00 – Sala Corsi di Aries, Piazza della Borsa 14, Trieste III piano

Focus Americhe ed Europa sì no

mercoledì 10 dicembre 14.00 - 18.00 – Sala Corsi di Aries, Piazza della Borsa 14, Trieste III piano

Ai sensi della D.Lgs 196/03 il sottoscritto prende atto che i dati forniti mediante la presente scheda saranno utilizzati e trattati dall'Azienda Speciale Aries ai soli fini dell'organizzazione dell'iniziativa di cui trattasi e della diffusione di notizie su attività promozionali promosse dall'Ente stesso.

Dei dati potranno venire a conoscenza i partner del progetto. Dichiaro altresì di essere a conoscenza degli specifici diritti che, in relazione al trattamento di tali dati, le derivano dall'art. 13 della predetta norma.

Data Timbro e firma

La partecipazione ai seminari è gratuita.

"Progetto FVG Vs Global Competition - Lr. 11/11
co-finanziato dalla Direzione regionale Attività produttive – Regione autonoma FVG"